

## CRMNow



### TARGET

CRMNow è una soluzione CRM in cloud progettata per la gestione completa di clienti e forza vendita. Offre strumenti avanzati per l'analisi dei dati, la gestione dei lead e la conversione in clienti, migliorando l'efficienza operativa e le performance di vendita.

### CARATTERISTICHE

gestirete le conversazioni tramite e-mail e registri telefonici;  
potrete inserire e visualizzare offerte, moduli di contatto e appuntamenti programmati;  
consulterete in tempo reale i prodotti o i servizi offerti relativi a un cliente attivo;  
visualizzerete i prodotti o i servizi eventualmente già acquisiti se relativi a un cliente attivo;  
inserirate i preventivi;  
compilerete le schede di rilevazione dei prospect, personalizzabili dall'utente;  
monitorerete l'avanzamento delle trattative e delle attività svolte;  
identificherete gli attori principali, le opportunità e le potenziali aree di vendita;  
visualizzerete il calendario CRM per lead e clienti;

### VANTAGGI

Migliora la relazione con i clienti.  
Ottimizza il processo di vendita.  
Informazioni strategiche per marketing e sviluppo.  
monitorerete gli step di avanzamento delle trattative;  
visualizzerete gli step del CRM e le attività svolte;  
vi avvantaggerete dell'analisi dinamica dei dati e di accurati rapporti e grafici;  
potrete esportare i dati in Excel.

Lingue Supportate: Italiano, Inglese, Spagnolo, Francese, Tedesco.